

Smart WiFi-as-a-Service voor resellers

# Waarom WiFi 365 de winner in jouw portfolio wordt

Alle WiFi-uitdagingen van jou en je klant in no-time opgelost



# It's all about WiFi

Veel organisaties hebben een haat-liefdeverhouding met hun WiFi-netwerk. Het wordt als een bron van frustratie gezien, maar ook als verbeterpunt. Werknemers en klanten maken er immers dagelijks gebruik van. Voor klanten van IT-partners is een goed draadloos netwerk dan ook steeds belangrijker. Daarbij staat het voorop lopen in thema's als big data en security centraal binnen de WiFi-wereld. Belangrijke behoeften daarin zijn het verkrijgen van meer inzicht in het gedrag van klanten en bezoekers, evenals een veilige toegang tot het netwerk.

## *“Het WiFi-netwerk doet het niet”*

Als IT-partner krijg je van klanten zo nu en dan praktische vragen over WiFi, die je uiteindelijk weet te beantwoorden. Maar als IT-expert weet je ook dat het sneller, makkelijker en efficiënter kan. Voor veel IT-resellers is WiFi geen corebusiness, maar wel een essentiële service voor de klant.

Het zijn niet alleen klanten die vragen over WiFi hebben. Waarschijnlijk zoek je zelf ook naar een betere manier om het in je portfolio op te nemen. Of je maakt je zorgen over de manier waarop je nu WiFi aanbiedt. Blijft jouw aanbod in de toekomst wel compliant en kostenefficiënt?

Als WiFi-leverancier merken wij dat de behoefte verandert en dat IT-partners gepaste oplossingen zoeken voor de volgende uitdagingen:

- Ik ben teveel tijd kwijt met troubleshooting;
- Ik heb niet de kennis of de resources in huis om altijd up-to-date service te bieden;
- Ik wil dat mijn klanten flexibeler kunnen op- en afschalen;
- Ik wil betere inkoopcondities voor mijn klanten;
- Ik maak me zorgen om de security van de WiFi die ik aanbied.

Bovenstaande uitdagingen geven aan waarom wij WiFi 365 aanbieden, een draadloos netwerk gebaseerd op geavanceerde technologie met gepaste support als managed service voor een vaste prijs per gebruiker per maand.

# 3 kansen die met Wifi-as-a-Service voor het grijpen liggen

CONTACT

## 1. Geen investering

*Al jouw klanten willen een sterk netwerk, maar moeten daarvoor een investering doen.*

Dit betekent dat er budget vrijgemaakt moet worden voor de uitgetekende processen. Kortom, je bent zo een aantal maanden verder voordat er voor jouw klant ook maar een start is gemaakt met zijn nieuwe netwerk.

Je klant wil liever geen investering doen en snel kunnen uitbreiden wanneer er op meerdere locaties een sterk netwerk gewenst is.



## 2. Eenvoudig schaalbaar

De markt verandert in rap tempo. Zowel voor jou als de klant is de toekomst onvoorspelbaar. Wanneer de zaken goed gaan en er bijvoorbeeld een nieuw filiaal of kantoor nodig is, heeft jouw klant daar een sterk en veilig netwerk voor nodig. Het omgekeerde geldt wanneer er een filiaal of kantoor moet sluiten, of als er tijdelijk een netwerk nodig is voor een pop-up store.

*Als IT-partner is schaalbaarheid bieden aan je klant belangrijk, om WiFi zo flexibel en eenvoudig mogelijk te houden.*



## 3. Een secure en compliant netwerk

Een netwerk moet niet alleen flexibel qua kosten en schaalbaarheid zijn.

*Tegenwoordig voegen eindklanten met o.a. de komst van de GDPR ook veiligheid toe aan dit lijstje.*

Vooraf voor WiFi, dat ook beschikbaar moet zijn voor gasten, brengt dit risico's met zich mee. Die zorgen wil je als reseller natuurlijk uit de handen nemen van je klant.



# Grijp deze kansen met WiFi 365

Bovenstaande kansen liggen letterlijk voor het grijpen. WiFi 365 is een volledige en unieke oplossing, waar jij als reseller moeiteloos kunt instappen. Geniet van de volgende voordelen:



## Beheerd door WiFi-only experts

WiFi 365 zet niet alleen het netwerk 'as a service' op, maar beheert het netwerk ook. Bij jouw klant kunnen we binnen twee weken een WiFi-netwerk neerzetten, zonder dure metingen op locatie te verrichten. Op afstand bepalen wij wat de beste WiFi-inrichting voor zijn pand is. Wij zorgen er voor dat alle apparaten optimaal verbonden zijn.



## Enterprise-technologie van HPE Aruba

WiFi 365 standaardiseert de geavanceerde technologie voor alle gebruikers. Ook al heeft jouw klant dan wellicht geen enterprise-budget tot zijn beschikking, jouw klant kan met WiFi 365 bijvoorbeeld wel voorrang geven aan bellen over WiFi (o.a. Skype) en je kritische bedrijfsapplicaties.



## Een maandelijkse, flexibele prijs

WiFi 365 start al vanaf €3,95 per gebruiker per maand en daar zit jouw marge al bij inbegrepen. Bovendien hoeft niemand te investeren in dure hardware. Jouw klant krijgt zijn WiFi-componenten opgestuurd en bekabelings- en montageservice kan ook geregeld worden, door jou of door WiFi 365. Tevens is de dienst maandelijks opzegbaar, dus wanneer de dienst niet meer nodig is, nemen wij de WiFi-componenten weer in.



## GDPR-compliant

De WiFi componenten hebben een ingebouwde firewall en zorgen voor een gescheiden bedrijfsnetwerk. Daarnaast sturen wij automatisch security patches naar het netwerk, waardoor de klant zich geen zorgen meer hoeft te maken over de veiligheid.

CONTACT



*HPE Aruba is voor de zesde keer op rij verkozen tot wereldwijde leider op het gebied van WiFi (Gartner, Magic Quadrant wired & wireless infrastructure).*

## Over HPE Aruba

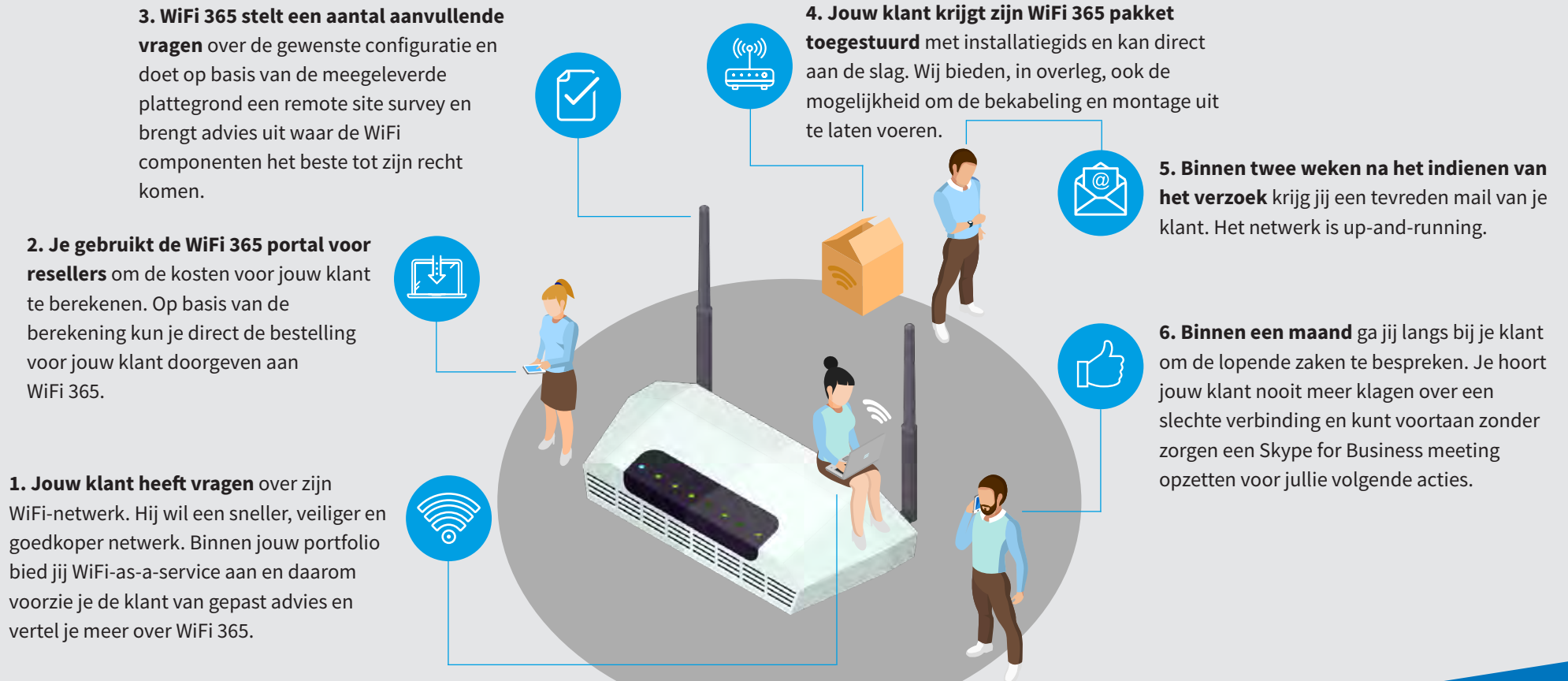
HPE Aruba beschikt over geavanceerde enterprise-technologie. WiFi 365 heeft jarenlang gewerkt om deze technologie ook voor jouw klant beschikbaar te maken tegen een vast, laag maandtarief.

WiFi 365 is veilig en gemakkelijk te schalen en biedt jouw klant tevens inzicht. Via je browser of een handige app heb je inzicht in en controle op het dataverkeer op de werkvloer. Jij als reseller krijgt natuurlijk een account waarbij je al jouw klanten kunt zien.



 WiFi 365

# Hoe ziet een WiFi 365-implementatie eruit?



# Waarom WiFi 365 de winner in jouw portfolio wordt? Dat vertellen we je graag!

In dit e-book heb je gelezen over de toegevoegde waarde van WiFi 365.  
Er zijn uiteraard nog meer redenen om als reseller bij ons aan te sluiten.  
Ben je nieuwsgierig geworden? Vul dan het contactformulier in en wij  
nemen spoedig contact met je op.

CONTACT



**Adres:**  
WiFi 365  
Hooiweg 23  
3886 PM Garderen



**Contactgegevens:**  
T: 088 – 0808150  
E: [info@WiFi365.com](mailto:info@WiFi365.com)